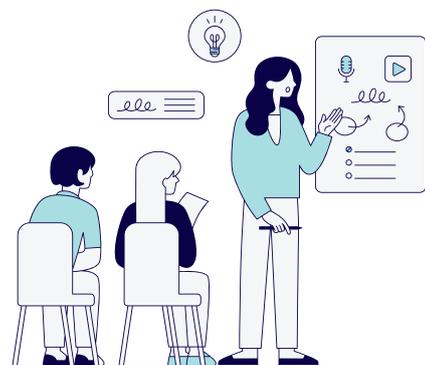


参加
無料

起業のための 5ステップ



起業の基礎 から 先輩のリアルな声 まで

日時

①1/15(水) ②1/23(木) ③1/27(月) ④2/6(木)
⑤2/19(水) 各日18:30~20:00

参加方法

① Sea Point NIIGATA x MOYORe: (新潟駅直結)
②~⑤ オンライン

定員

各回20名程度

参加費

無料

起業を予定されている方や起業にご興味を持っている方に向けて、全5回シリーズのセミナー「起業のための5ステップ」を開催。起業の手法や体験談といった情報はあふれていますが、今回は改めて「起業の基礎」と「実際に新潟市内で起業した先輩のリアルな声」に焦点を当て、いつの時代も変わらない基本的な知識と起業して今を生きる先輩方からの最新情報を織り交ぜながら、起業に役立つ情報をお届けします。

こんな方にオススメ

- 起業を考えているが 何から始めたら良いかわからない
- どんな支援制度が使えるのかわかりたい
- 実際に起業した先輩から「起業のリアル」を聞きたい
- 起業・副業・複業を検討している
- 新潟市の「特定創業支援等事業」を使いたい



第1回【販路開拓】

～デザインでブランド発信力を高める～ ユーザーの価値観に響く心地よいデザイン

商品を発信する際、SNSやオウンドメディアで発信することだけで終了していませんか。起業においては「商品・サービスの認知不足」や「確立したブランドとの戦い」は大きな課題です。これらの課題を克服する方法について、事例を通して具体的に解説していきます。



株式会社白月
代表取締役 青柳 寛之 氏

大手広告代理店傘下のTVCM制作会社でプロデューサーとしてCMを多数手掛ける。グループ内で転籍後、エージェンシープロデューサーとして広告を通じ企業のブランディング活動に関わる。経済産業省所管(独)INPIT登録ブランド専門家/(公財)東京都中小企業振興公社専門家派遣事業支援専門家 他/多数受賞歴あり。

第2回【経営】

先輩起業家に聞く

「これだけは創業期にやっておいた方が良いコト」

創業準備からPDCAをきっちり回し、現在、法人化・4人のスタッフを抱えるまで成長された上村さんより、創業前だからこそ気を付けたいコト、企業成長の中での気づき等をお聞きます。



株式会社the REFORMER
上村 建斗 氏

パーソナルトレーナー養成の専門学校卒業後、都内パーソナルスタジオに勤務。身体の機能的な動きにフォーカスした、見た目だけではない機能面を兼ねそなえた身体づくりに特化したプログラムで、年間約1,200本以上のパーソナルセッションを担当。ピラティスやマスターストレッチなど多くのメソッドを取得。2019年に独立し現在に至る。

第3回【人材育成】

～資金調達にも響く、自社の存在意義を深掘り～ 成功している経営者はなぜミッションを語るのか

経営において最上位とされる「ミッション(使命、存在意義)」の活かし方をご存じですか。ミッションを大切に経営しながら資金調達を達成してこられた講師から、ミッションの意義や、ミッションが影響を与えた実際の場面など詳しくお話していただきます。



沼垂ビール株式会社
代表取締役 高野 善松 氏

新潟大学経済学部卒業。旧大和銀行入行。中小企業診断士を取得し経営コンサルタント会社(有)オンジ・ラボを設立、代表就任。コンサルティングベンチャー企業立ち上げ、商店街ハード事業ベンチャー投資事業等に携わる。60歳の時、沼垂ビール(株)設立、代表取締役就任、現在に至る。

第4回【財務】

ココが重要！

伝わる事業計画書のポイント

新規起業家の強い味方である日本政策金融公庫。数多く創業融資を手掛けてきた佐古様の経験を元に「金融機関に想いが伝わる事業計画書」のポイントをお聞きます。



株式会社日本政策金融公庫 新潟支店
国民生活事業融資第二課長 佐古 隆 氏

北海道函館市生まれ。大学卒業後、2006年国民生活金融公庫(現:株式会社日本政策金融公庫 国民生活事業)に入庫。全国各地の店舗での勤務経験を経て2024年8月に新潟支店融資第二課長に着任、現在に至る。入庫依頼、審査・営業経験が長く、創業支援に多くの実績がある。

第5回【人材育成】

先輩起業家に聞く「従業員に選ばれる組織作りのポイント」

パート・アルバイトであっても、時給・待遇・社内の雰囲気、採用側が選ばれる時代。戦略的に良い人材獲得するには応募者目線が重要です。厳しい環境の中でも着実に良い人材の採用を進め、離職者が殆どないトップ電工の取組をお聞きます。



トップ電工株式会社
代表取締役社長 藤崎 圭介 氏

2020年よりトップ電工株式会社代表取締役社長。トップ電工創業までの25年間、社歴と信用力のある会社で電気工事の現場代理人として幅広い経験を積む。現場を担当し管理する過程で、施工、設計事務所、ゼネコン、サブコン、協力業者等の様々な人との関わりの中で多様な価値観を学ぶ。



トップ電工株式会社
広報/採用担当 丸山 莉奈 氏

2021年2月株式会社リクルート・新潟拠点へ営業職として入社。適切な予算配分、出稿時期、原稿提案等を行う。採用という面を通して多くの顧客の事業課題と向き合う。2024年3月株式会社リクルートを退社。2024年4月トップ電工株式会社へ採用・広報担当として入社。

* 内容は予告なく変更される場合があります。

申込方法

- 右記 2 次元コードを読み取り、各バナーから申込。(https://niigata-ipc.or.jp/seminar_event/)
- 単日のみのお申込みも可能です。

