



～「Sea Point NIIGATA」の「ウラ側」から学ぶ！～

# “起業”と“オカネ”のリアルな話

講師

株式会社ニイガタ移住計画

代表取締役 鈴木 博之 氏

令和2年2月12日(水)

午後6:30～午後8:30

受講料:500円 定員:20名

会場 IPCビジネススクエア

新潟市中央区西堀通6番町866番地 NEXT 21 12F



鈴木 博之 氏 株式会社ニイガタ移住計画 代表取締役

関屋浜海の家コワーキングスペース×カフェSea Point NIIGATA運営。新潟市出身。上智大学卒業後、総合金融業のオリックスに入社。新潟支店勤務後、東京支店へ異動。営業・人事担当として勤める。新潟への想いが強くなりリターンを検討するも希望する仕事が見つからず断念。その後体調を崩し、結果2015年に新潟へリターンすることに。その際、「自分たちの手で新潟らしい面白い仕事や働き方や暮らしを作りたい」という想いで株式会社ニイガタ移住計画を起業。2016年6月に海の家Sea Point NIIGATAを300名の有志を巻き込みDIYでフルリニューアルし、コワーキングスペースとカフェの複合型シェアスペースを運営。年間7,000人が交流する場となっている。特にコワーキングスペースでは起業家・フリーランスやサラリーマンを中心に40名強が月額会員となり、何か始めたい人にとってのリアルコミュニティとなっている。

## 主な内容

- 海の家コワーキングスペース「Sea Point NIIGATA」ができるまで
- オープンしてから現在までの経営数値と、経営判断を振り返る
- 今後の戦略
- 「Sea Point NIIGATA」を拠点に活動するフリーランサーの「起業してから現在まで」

- 本セミナーでは、起業をする際に課題となる「資金調達、予算組み、人員戦略、広告戦略、営業戦略」などについて、講師の鈴木氏が実体験した「Sea Point NIIGATA」の経営活動をベースに、「リアルな数値」も交えながら解説します
- また「Sea Point NIIGATA」を拠点に活動する「フリーランサー」の起業ストーリーもご紹介しながら、フリーランスの実態やフリーランスネットワークの活用法などについてもお伝えいたします。
- タイトルの通り、まったく脚色なく、経営の「ウラ」も「オモテ」も全て語ります。「起業のリアル」を知りたい方、「Sea Point NIIGATA」の経営に興味がある方、フリーランサーの活動について知りたい方など、ぜひお気軽にご参加ください！

お申込み・お問合せ

(公財)新潟市産業振興財団(通称:新潟IPC財団) ビジネス支援センター  
〒951-8061 新潟市中央区西堀通6番町866番地 NEXT21 12階

TEL:025(226)0550

FAX:025(226)0555

info@niigata-ipc.or.jp



# 会場アクセス



## IPCビジネススクエア（新潟IPC財団 NEXT21 12階）

※専用駐車場はありません。公共交通機関もしくは周辺駐車場をご利用ください。また、駐車料金の減免はできません。

## 定員・受講料

□定員：先着20名

□受講料：500円

FAXでのお申し込みは、下記をご記入のうえご送信ください。

FAX 025(226)0555

ホームページ(<https://niigata-ipc.or.jp/>)からのお申し込みが便利です【24時間受付】

テーマ	“起業”と“オカネ”のリアルな話		
日時	令和2年2月12日(水) 18:30~20:30		
申込者氏名	フリガナ		
会社名	フリガナ		
電話	( ) -	FAX	( ) -
E-mail			

注意事項  
主催：(公財)新潟市産業振興財団  
・ 記入いただいた氏名、会社名等の個人情報は、主催者及び講師が次の目的で利用します。利用目的：受講確認、受講者への連絡、今後の事業内容のご案内  
・ 強引な営業行為、政治・宗教ほか各種勧誘行為などは一切禁止します。上記を行った場合は退場していただくとともに、今後の参加をお断りいたします。  
・ セミナーやイベントを介して通じたビジネスパートナーとの間で生じたトラブルについては責任を負いかねます。名刺交換などの交流は各自の責任において行ってください。