

中小企業の営業担当者対象

忙しいのに成果が出ない 営業効率アップのポイント

講師 ▶ (公財)新潟市産業振興財団



統括プロジェクトマネージャー 百合岡 雅博

令和2年 2月 4日 (火)
午後 3:00～午後 5:00

受講料:500円 定員:20名

会場 IPCビジネススクエア
新潟市中央区西堀通6番町866番地 NEXT 21 12F

百合岡 雅博 (公財)新潟市産業振興財団 統括プロジェクトマネージャー

神戸商科大学大学院 経営学研究科修了 (MBA) 新潟大学大学院 技術経営研究科修了 (MOT)

新潟大学大学院 自然科学研究科 在学中

トーマツコンサルティング株式会社に入社後、コンサルティング会社、建設業、IT業界などを経て、2010年より現職。上場・中堅・中小企業、個人事業主に、マーケティングや営業改革、戦略立案、IT戦略企画などのコンサルティングを行ってきました。

主な内容

- 顧客と製品の視点で営業を把握
- 営業体制と営業エリア・業態のバランスをとる
- 営業プロセスを再構築するポイント

- 毎日忙しく、仕事に追われているにもかかわらず、営業成果の出せないままにいる営業担当者は多いのではないのでしょうか。
- 営業成果が出ない理由のなかに、適切な営業活動ができていないことがあげられます。
- 本セミナーでは、効率的な営業活動をするため、①顧客の分析、②営業エリア、③営業プロセスの視点から、それぞれの課題、効率をアップするためのポイントをお伝えします。
- 営業担当者はもちろん、経営者でも、営業効率を高めたい方向けのセミナーです。

お申込み・お問合せ:

(公財)新潟市産業振興財団(通称:新潟IPC財団) ビジネス支援センター

〒951-8061 新潟市中央区西堀通6番町866番地 NEXT21 12階

TEL:025(226)0550

FAX:025(226)0555

info@niigata-ipc.or.jp



会場アクセス



IPCビジネススクエア（新潟IPC財団 ビジネス支援センター隣り）

※専用駐車場はありません。公共交通機関もしくは周辺駐車場をご利用ください。また、駐車料金の減免はできません。

定員・受講料

□定員：先着20名

□受講料：500円

FAXでお申込みの場合は、下記をご記入のうえご送信ください。

FAX 025(226)0555

ホームページ(<https://niigata-ipc.or.jp/>)からのお申込みが便利です【24時間受付】

テーマ	忙しいのに成果が出ない 営業効率アップのポイント
日時	令和2年2月4日(火) 15:00~17:00
申込者氏名	フリガナ
会社名	フリガナ
電話	() - FAX () -
E-mail	

注意事項

主催：(公財)新潟市産業振興財団

- ・ 記入いただいた氏名、会社名等の個人情報は、主催者及び講師が次の目的で利用します。利用目的：受講確認、受講者への連絡、今後の事業内容のご案内
- ・ 強引な営業行為、政治・宗教ほか各種勧誘行為などは一切禁止します。上記を行った場合は退場していただくとともに、今後の参加をお断りいたします。
- ・ セミナーやイベントを介して通じたビジネスパートナーとの間で生じたトラブルについては責任を負いかねます。名刺交換などの交流は各自の責任において行ってください。