

～消費増税前に考えたい！～

# イチから見直す「値下げ脱却の販売戦略」

**講師** ▶ ポールスターコンサルティング

**代表 堤 辰之介 氏**

令和元年7月10日(水)

午後6:30～午後8:30

**受講料:500円 定員:20名**

**会場 IPCビジネススクエア**

新潟市中央区西堀通6番町866番地 NEXT 21 12F



**堤 辰之介 氏** ポールスターコンサルティング 代表 / 新潟県信用保証協会 外部専門家

[深く考えてシンプルを生む]をテーマに事業環境や強みを活かした戦略策定を得意とし、事業再生やブランディング、金融機関対策などのコンサルティングを展開。

金融機関からの指名による依頼も多く、県内外問わずセミナー講師実績も豊富。事業再生・承継型のM&Aにも対応している。

## 主な内容

- 「販売不振で悩んだらまず値上げ検討」のなぜ
- 「手軽軸」「商品軸」「密着軸」で小手先の手法に頼らない販売戦略とは
- 事例をもとに値上げするためのPRを考えてみよう

- 値引やクーポン券では低価格に慣れた消費マインドを高めることが難しくなっています。また「どこよりも安い価格でどこよりもきめ細かく商品展開をすること」は果たして正しい戦略なのでしょうか。
- 本セミナーでは、販売戦略の一つである「価格戦略」について、事例等を交えながら分かりやすくお伝えします。プライシング(価格設定)や、販売戦略に課題を抱えている方などにおすすめの内容です。
- 消費増税前に、商品サービスを価格戦略の観点から見直したい方も、ぜひご参加ください。

お申込み・お問合せ

(公財)新潟市産業振興財団(通称:新潟IPC財団) ビジネス支援センター  
〒951-8061 新潟市中央区西堀通6番町866番地 NEXT21 12階

TEL:025(226)0550

FAX:025(226)0555

info@niigata-ipc.or.jp



# 会場アクセス



**IPCビジネススクエア**（新潟IPC財団 ビジネス支援センター隣り）

※専用駐車場はありません。公共交通機関もしくは周辺駐車場をご利用ください。

## 定員・受講料

□定員：先着20名

□受講料：500円

FAXでのお申し込みは、下記をご記入のうえご送信ください。

**FAX 025(226)0555**

ホームページ(<https://niigata-ipc.or.jp/>)からのお申し込みが便利です【24時間受付】

テーマ **イチから見直す「値下げ脱却の販売戦略」**

日時 **令和元年7月10日(水) 18:30~20:30**

申込者氏名

フリガナ

会社名

フリガナ

電話

( )

-

FAX

( )

-

E-mail

主催：(公財)新潟市産業振興財団

記入いただいた氏名、会社名等の個人情報は、主催者及び講師が次の目的で利用します。利用目的：受講確認、受講者への連絡、今後の事業内容のご案内