



～これから営業機能を強化したい企業必見！～

ゼロから始める「新規開拓営業」の基礎

講師 ▶ (公財)新潟市産業振興財団

専門スタッフ 松田 大輔



平成29年 12月 20日(水)
午後 6:30～午後 8:30

受講料:500円 定員:20名

会場 IPCビジネススクエア
新潟市中央区西堀通6番町866番地 NEXT 21 12F

松田 大輔 新潟IPC財団 専門スタッフ

食品、広告代理店、住宅、旅行関係などの業界において、法人⇄個人、新規⇄既存、アポ入れ営業⇄飛び込み営業、訪問⇄テレマーケティング、展示営業⇄個別営業といったさまざまな角度からの営業職を経験。そこで培った営業・販売ノウハウや成功事例・失敗事例を広く皆さまからお役立ていただきたいという決意のもと平成29年10月より新潟IPC財団に勤務。

主な内容

- 成功事例・失敗事例で新規開拓営業を“知る”
- 誰でもすぐに新規開拓営業を実践できるノウハウ
- 「基本的な営業の流れ」～「マネジメント」の説明 ほか

- 本セミナーは「これまで既存顧客とばかりと取引していたので新規開拓はやったことがない」、「これから営業部門を強化したい」という企業様などを対象とした「新規開拓営業」の基礎講座で、幅広い業種にも対応できる内容となっています。
- 「新規開拓営業」の手法には様々な種類がありますが、とりわけ今回は、中小企業が“気軽に始められる”ものを中心に、成功事例・失敗事例を交えながら具体的かつ実践的にご紹介いたします。
- 「新規開拓営業」の成果を高めるためのポイントについても触れますので、自社の営業手法を見直したいという方にもおすすめです！経営者、後継者、チームリーダーなど幅広い層のご参加をお待ちしております。

お申し込み・お問合せ:

(公財)新潟市産業振興財団(通称:新潟IPC財団) ビジネス支援センター
〒951-8061 新潟市中央区西堀通6番町866番地 NEXT21 12階

TEL: 025(226)0550 FAX: 025(226)0555 info@niigata-ipc.or.jp



会場アクセス



IPCビジネススクエア（新潟IPC財団 ビジネス支援センター隣り）
※専用駐車場はありません。公共交通機関もしくは周辺駐車場をご利用ください。

定員・受講料



□定員：先着20名

□受講料：500円

FAXでのお申し込みは、下記をご記入のうえご送信ください。

FAX 025(226)0555

ホームページ(<http://niigata-ipc.or.jp/>)からのお申し込みが便利です【24時間受付】

ゼロから始める「新規開拓営業」の基礎

平成29年12月20日(水)

午後6:30～午後8:30

申込者氏名	フリガナ	会社所在地	
会社名	フリガナ	会社所在地	(〒 -)
電話	() -	FAX	() -
E-mail	※受講受付確認メールを送りますのでお間違えないようにご記入ください		