

～営業職の方必見！～

# 営業効率をアップするノウハウ

**講師** (公財)新潟市産業振興財団

統括プロジェクトマネージャー 百合岡 雅博



平成29年 9月 10日 (日)  
午後 1:30～午後 3:30  
(受付開始 午後1時)

**受講料:無料 定員:40名**

会場 江南区文化会館 多目的ルーム  
新潟市江南区茅野山3丁目1番14号

百合岡 雅博 新潟IPC財団 統括プロジェクトマネージャー

神戸商科大学大学院 経営学研究科修了(MBA)

トーマツコンサルティング株式会社に入社後、コンサルティング会社、建設業、IT業界などを経て、2010年より現職。上場・中堅・中小企業、個人事業者に、マーケティングや営業改革、戦略立案、IT戦略企画などのコンサルティングを行っている。

## 主な内容

- 市場・顧客分析の手法
- 営業体制と営業エリアの検討
- 競合他社と自社の対比
- 営業プロセスの再構築

- 日々営業活動を行っていても、なかなか成果が出ないと感じられている方は多いのではないのでしょうか。
- 本セミナーでは、営業効率と営業効果を高めるための様々な営業ノウハウを分かりやすくご紹介いたします。主にBtoB向け営業を対象としていますが、BtoC向け営業にも活用できる内容です。
- 営業担当者や、自社の営業力にお悩みを抱えている方などに特におすすめのセミナーです。ぜひお気軽にご参加ください。

主催(お問合せ)

◆(公財)新潟市産業振興財団 ビジネス支援センター

TEL:025(226)0550 FAX:025(226)0555 <http://niigata-ipc.or.jp/>

◆江南区産業振興課 ◆新潟市立亀田図書館 TEL:025(382)4696



# 会場アクセス



- ◆徒歩  
亀田駅西口から徒歩約50分
- ◆バス  
江南区区バス 又は  
茅野山・早通地区住民バス（カナリア号）  
「アスパーク亀田」バス停車  
【料金】大人200円（小人100円）
- ◆車  
日本海東北自動車道亀田インターから約5分  
新潟バイパス紫竹山ICから約10分  
亀田駅から約15分  
新潟駅から約25分  
【駐車場】155台（身障者用2台含む）  
（※亀田総合運動公園全体615台）

## 定員・受講料

**定員：先着40名**

※定員になり次第締め切りとなります。

**受講料：無料**

FAXでのお申し込みは、下記をご記入のうえご送信ください。

**FAX 025(226)0555**

ホームページ(<http://niigata-ipc.or.jp/>)からのお申し込みが便利です【24時間受付】

## 営業効率をアップするノウハウ

平成29年9月10日(日)

午後1:30～午後3:30

申込者氏名	フリガナ	会社所在地	(〒 - )
会社名	フリガナ	FAX	( ) -
電話	( ) -		
E-mail	※受講受付確認メールを送りますのでお間違えないようにご記入ください		