

～口下手でも話が弾む！信頼され、仕事につながる～

# 戦略的“名刺交換”営業術

**講師** ▶ コーチ・コム代表 小紫 真由美 氏  
(PRコンサルタント・フリーアナウンサー)



平成29年 4月 26日 (水)  
午後 6:30～午後 8:30

受講料:500円 定員:20名

会場 IPCビジネススクエア  
新潟市中央区西堀通6番町866番地 NEXT 21 12F

**小紫 真由美 氏** コーチ・コム代表

神戸市立外国語大学卒業。TeNY(テレビ新潟放送網)のアナウンサー等を経て2003年に独立。コーチングやキャリアカウンセリング、マーケティングなどの技術を習得する。自らの実践や体験をもとに「顧客に信頼され、ビジネスで成果をあげる対話術やPR術」、「人が育ち、組織が活性化」するコミュニケーションなど、数多くのプログラムを開発。ビジネスコミュニケーション全般における企業研修やコンサルティングを手掛けるほか、ホームページ、企業PR動画、商品パンフレットなど「魅力が伝わる販促ツール」の制作も行う。研修・講演実績は、400件を超える。

## 主な内容

- あなたはどっち？名刺交換で損する人、得する人
- 徹底解説！仕事につながる名刺交換の全体像&ステップ
- ビジネスマナーを覆す先手必勝のルールとは？
- 相手の心をわしづかみにするパワーメッセージとは？ など

- 本セミナーでは、日頃なにげなく繰り返されている「名刺交換」を“戦略的視点”で見直し、ビジネスの成果につながるためのノウハウをお伝えします。
- 「また会いたい人として記憶される方法」、「名刺交換した相手の本音やニーズの引出し方」など、多くのビジネスパーソンが身につけたいスキルを、レクチャーとワークで体感していただきます。
- 人脈やビジネスチャンスを広げたい方はもちろん、これから営業、接客術を磨きたいという若手ビジネスパーソンなど、幅広い層におすすめの実践的セミナーです。

お申し込み・お問合せ：

(公財)新潟市産業振興財団(通称:新潟IPC財団) ビジネス支援センター  
〒951-8061 新潟市中央区西堀通6番町866番地 NEXT21 12階

TEL: 025(226)0550

FAX: 025(226)0555

info@niigata-ipc.or.jp



# 会場アクセス



**IPCビジネススクエア**（新潟IPC財団 ビジネス支援センター隣り）  
 ※専用駐車場はありません。公共交通機関もしくは周辺駐車場をご利用ください。

# 定員・受講料



□定員：先着20名

□受講料：500円

FAXでのお申し込みは、下記をご記入のうえご送信ください。

**FAX 025(226)0555**

ホームページ(<http://niigata-ipc.or.jp/>)からのお申し込みが便利です【24時間受付】

## 戦略的“名刺交換”営業術

申込者氏名

フリガナ

平成29年 4月 26日(水)

午後6:30～午後8:30

会社名

フリガナ

会社所在地

(〒 - )

電話

( ) -

FAX

( ) -

E-mail

※受講受付確認メールを送りますので  
お間違えないようにご記入ください