

～営業職の方必見！～

# 営業効率をアップするノウハウ

**講師** ▶ (公財)新潟市産業振興財団

統括プロジェクトマネージャー 百合岡 雅博



平成29年 3月 22日 (水)  
午後 6:30～午後 8:30

受講料:500円 定員:20名

会場 IPCビジネススクエア  
新潟市中央区西堀通6番町866番地 NEXT 21 12F

百合岡 雅博 新潟IPC財団 統括プロジェクトマネージャー

神戸商科大学大学院 経営学研究科修了(MBA)

トーマツコンサルティング株式会社に入社後、コンサルティング会社、建設業、IT業界などを経て、2010年より現職。上場・中堅・中小企業、個人事業者に、マーケティングや営業改革、戦略立案、IT戦略企画などのコンサルティングを行っている。

## 主な内容

- 市場・顧客分析の手法
- 営業体制と営業エリアの検討
- 競合他社と自社の対比
- 営業プロセスの再構築

- 日々営業活動を行っていても、なかなか成果が出ないと感じている方は多いのではないのでしょうか。
- 本セミナーでは、営業効率を高めながら、営業成果を向上することができるさまざまな営業ノウハウをご紹介します。
- 主にBtoBの営業活動が対象ですが、BtoCの営業を行っている方にも活用できる内容です。
- 営業担当者はもちろん、営業力を高めたいと考えている経営者など、営業にお悩みを抱えている方にとくにおすすめのセミナーです。

お申し込み・お問合せ:

(公財)新潟市産業振興財団(通称:新潟IPC財団) ビジネス支援センター  
〒951-8061 新潟市中央区西堀通6番町866番地 NEXT21 12階

TEL: 025(226)0550

FAX: 025(226)0555

info@niigata-ipc.or.jp



# 会場アクセス



**IPCビジネススクエア**（新潟IPC財団 ビジネス支援センター隣り）  
※専用駐車場はありません。公共交通機関もしくは周辺駐車場をご利用ください。

## 定員・受講料



□ **定員：先着20名**

※定員になり次第締め切りとなります。

□ **受講料：500円**

**FAXでのお申し込みは、下記をご記入のうえご送信ください。**

**FAX 025(226)0555**

ホームページ(<http://niigata-ipc.or.jp/>)からのお申し込みが便利です【24時間受付】

## 営業効率をアップするノウハウ

申込者氏名	フリガナ	平成29年3月22日(水) 午後6:30～午後8:30	
会社名	フリガナ	会社所在地	(〒 - )
電話	( ) -	FAX	( ) -
E-mail	※受講受付確認メールを送りますのでお間違えないようにご記入ください		