IPC ビジネス支援センター 実践セミナー

小売業向け 実践 セミナー

売れる！商品陳列のヒミツ

店舗ではちょっとした陳列の工夫で、お客様への伝わり方が変わり、販売につながるケースが多くあります。
本セミナーでは、お客様に商品の価値を正しく伝え、購入・再来店を促すステキなお店へと生まれ変わるための「陳列を見直すヒント」を分かりやすくお伝えします。
主に小売業に従事されている方を対象としていますが、自社の魅力をうまく伝えられずにお悩みの方にも今日からできるヒントが満載のセミナーです。この機会に是非ご参加ください。

講師 株式会社ミセラボ 代表取締役 中小企業診断士 田中 聡子 氏

平成28年 8月 23日（火）
午後2:00 ～ 午後5:00

受講料:2,500円 定員:20名

会場 ＩＰＣビジネススクエア
新潟市中央区西堀通6番町866番地 NEXT 21 12F

田中 聡子 氏 株式会社ミセラボ 代表取締役 / 中小企業診断士・一級販売士

株式会社三越本店及び商品本部を中心に販売、バイイング、ブランディング、商品開発などを17年間経験した後独立。小売業やサービス業を中心に「また来たくなるお店づくり」をコンセプトにした経営戦略、マーケティング、販売力・接客力強化の支援や研修を行う。また、中小企業支援センターなどでの創業・経営相談経験を活かし創業支援にも力を入れている。

主な内容

- 売上を掛け算で考える
- 陳列の基本 ①主役と脇役を決めよう
- 陳列の基本 ②3つの「目」に分解しよう
- 陳列の基本 ③5つの「S」で維持しよう

お申し込み・お問合せ:
（公財）新潟市産業振興財団（通称：新潟IPC財団） ビジネス支援センター
〒951－8061 新潟市中央区西堀通6番町866番地 NEXT21 12階
TEL:025（226）0550 FAX:025（226）0555 info@niigata-ipc.or.jp

会場アクセス

IPCビジネススクエア　（新潟IPC財団　ビジネス支援センター隣り）

※専用駐車場はありません。公共交通機関もしくは周辺駐車場をご利用ください。

定員・受講料

❑定員：先着20名

※定員になり次第締め切りとなります。

❑受講料：2,500円

FAXでのお申し込みは、下記をご記入のうえご送信ください。

FAX　025(226)0555

ホームページ(http://niigata-ipc.or.jp/)からのお申込みが便利です【24時間受付】

売れる商品陳列のヒミツ

平成28年8月23日(火)
午後2:00～午後5:00

申込者氏名	フリガナ		
会社名	フリガナ	会社所在地	(〒　　－　　)
電話	(　　)　　－	FAX	(　　)　　－
E-mail	※受講受付確認メールを送りますのでお間違えないようにご記入ください		

記入いただいた氏名，会社名等の個人情報は，主催者及び講師が次の目的で利用します。利用目的：受講確認，受講者への連絡，今後の事業内容のご案内