

～ビジネスマッチング「BIZ SAITAMA 2017」に学ぶ～

# 技術ニーズに応える提案書の作り方

**講師** ▶ 株式会社ナインシグマ・ジャパン

**ヴァイスプレジデント 渥美 栄司氏**



平成29年 8月 2日 (水)  
午後 6:30～午後 8:00

**受講料:無料 定員:20名**

**会場** IPCビジネススクエア  
新潟市中央区西堀通6番町866番地 NEXT 21 12F

**渥美 栄司氏** 株式会社ナインシグマ・ジャパン ヴァイスプレジデント

東京大学大学院 電子工学科修了。

メーランド大学(米国)客員研究員、三菱電機、ノキア、サムスンを経て、ナインシグマ・ジャパン入社。

フィンランドICT産業支援コミュニティKAATOの日本でのプロモーターも務める。日本の大企業の研究開発現場も理解し、ノキア、サムスンでは、事業現場ないし企画に身をおいてオープンイノベーションを自ら実践してきており、その経験を活かして、ナインシグマの業務全般を統括する。スタートアップの事情にも詳しく、目的に合ったスタートアップ企業との関係構築を支援する「アウトリーチ」プログラムを構築。

## 主な内容

- なぜ提案書が必要なのか？
- 技術ニーズに応える提案書の作り方
- 「BIZ SAITAMA」に学ぶ成約につながる提案事例 など

※セミナー終了後「BIZ SAITAMA 2017」の紹介があります。

- 本セミナーでは、さいたま市で開催されるビジネスマッチング「BIZ SAITAMA 2017」の受託事業者から、提案書の構成など基本的なことから、実際の提案書の紹介などを通じ、提案力アップのノウハウをご紹介します。
- 主に製造業の研究開発案件向けの内容ですが、B2B向け商材の営業提案にも応用できるヒントが満載です。
- 「BIZ SAITAMA 2017」との共催で受講料は無料ですので、ぜひお気軽にご参加ください！

お申し込み・お問合せ:

(公財)新潟市産業振興財団(通称:新潟IPC財団) ビジネス支援センター  
〒951-8061 新潟市中央区西堀通6番町866番地 NEXT21 12階

TEL: 025(226)0550

FAX: 025(226)0555

info@niigata-ipc.or.jp



# 会場アクセス



**IPCビジネススクエア**（新潟IPC財団 ビジネス支援センター隣り）  
 ※専用駐車場はありません。公共交通機関もしくは周辺駐車場をご利用ください。

# 定員・受講料



**定員:先着20名**

**受講料:無料**

FAXでのお申し込みは、下記をご記入のうえご送信ください。

**FAX 025(226)0555**

ホームページ(<http://niigata-ipc.or.jp/>)からのお申し込みが便利です【24時間受付】

## 技術ニーズに応える提案書の作り方

申込者氏名	フリガナ	平成29年8月2日(水) 午後6:30~午後8:00	
会社名	フリガナ	会社所在地	(〒 - )
電話	( ) -	FAX	( ) -
E-mail	※ 受講受付確認メールを送りますので お間違えないようにご記入ください		

記入いただいた氏名、会社名等の個人情報は、主催者及び講師が次の目的で利用します。利用目的: 受講確認、受講者への連絡、今後の事業内容のご案内