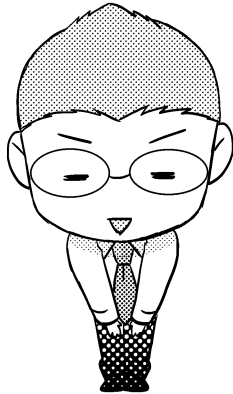


第19話 新規顧客の開拓。やったことないです。



重要だとわかっていながらも、
新規開拓を続けている人は
多くありません。



あまり経費の
かからないのは
インターネット
広告ですね

ホームページも
広告です

展示会以外に
新規開拓って
どんな方法がありますか？



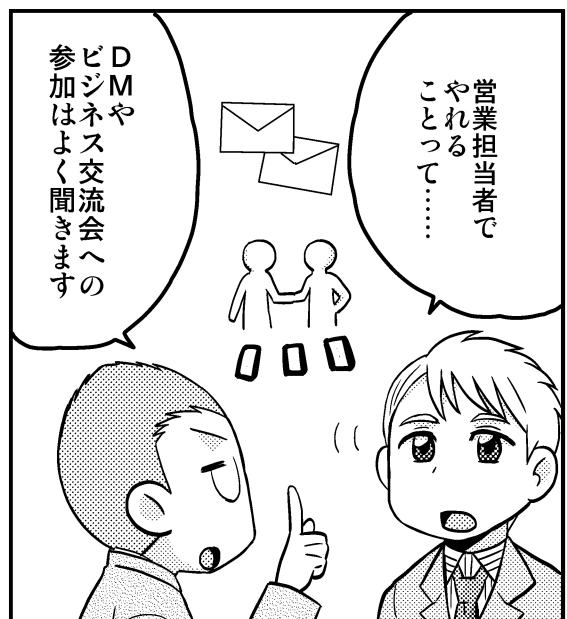
また来ました

どうぞ
いらっしゃいませ

何度でも
ご利用下さい



お客様との
同行営業って
どうですか？



営業担当者で
やれる
ことって……

DMや
ビジネス交流会への
参加はよく聞きます



ぜひ実施して
ください！
商品勉強会も
いいです

リアリティ追及のため、実在に近い表現をしておりますが、
作品全体として、この話はフィクションです

