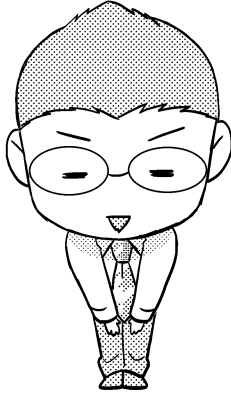
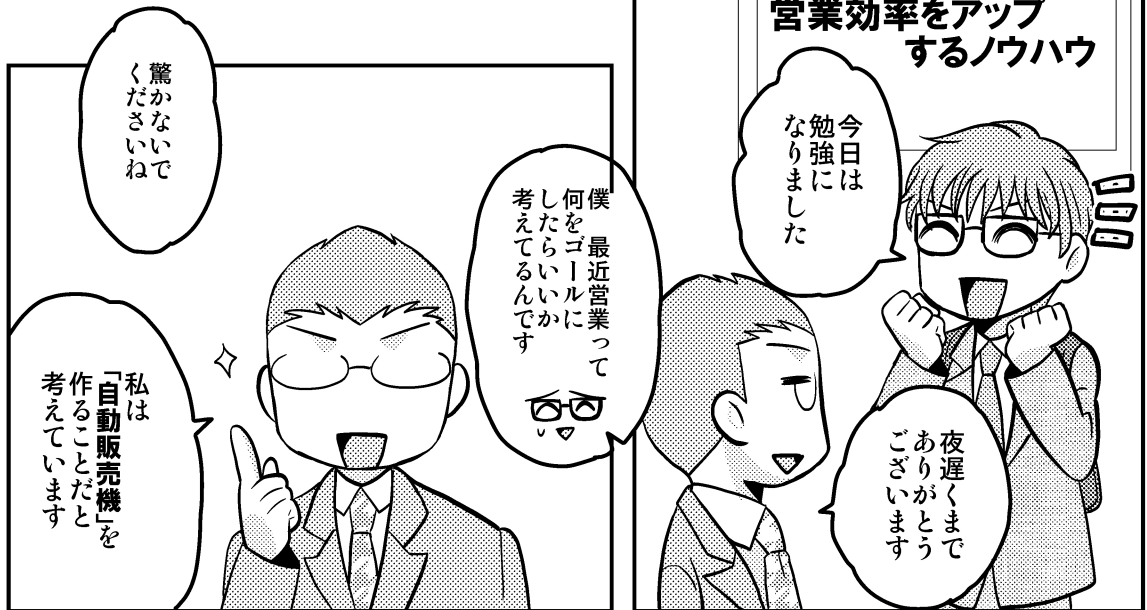


第13話 そもそも営業の仕事って



営業の仕事は、
売上をつくることですが、
その方法はさまざまです。



リアリティ追及のため、実に近い表現をしておりますが、
作品全体として、この話はフィクションです



解説

営業の仕事の目的は、
安定した売上獲得です。
目先にとられず、
長期的な視野で
お客さまと関係をつくり、
選ばれるように
取り組んでください。

